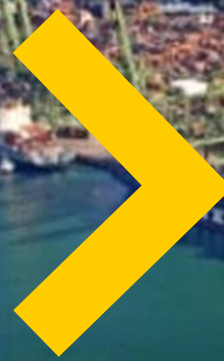


 **EXPORT4.0** by



**Prestation de Conseil et
d'Accompagnement
aux Activités Export**

 **Facilitons votre entrée en Asie**

Transformez l'incertitude en décisions :
rapport chiffré, playbooks opérationnels et atelier
stratégique pour piloter votre développement en Asie.

Analyse stratégique et opérationnelle des risques & opportunités « export » pour **PME-PMI normandes** :
conformité, logistique, financier, propriété intellectuelle, réputation et géopolitique.

Contexte et enjeux

Les marchés asiatiques et internationaux offrent des opportunités fortes mais présentent des risques variés selon la typologie de produit et la chaîne logistique. Anticiper les risques réglementaires, logistiques et culturels est indispensable pour limiter les coûts, sécuriser les flux et accélérer la mise en marché.

Objectifs de la prestation

- **Identifier** les risques critiques par typologie de produit, par pays et par maillon de la supply chain.
- **Quantifier** l'impact financier et opérationnel via scoring et scénarios.
- **Prioriser** les actions à mener et budgéter les mesures d'atténuation.
- **Fournir** playbooks opérationnels, plans logistiques et tableau de bord pour le suivi post-entrée.
- **Former** les équipes à la communication interculturelle pour maximiser l'efficacité commerciale.

Public cible

PME-PMI normandes industrielles, agroalimentaires, équipementiers, fabricants à forte propriété intellectuelle et prestataires de services associés souhaitant sécuriser une stratégie d'entrée en Asie et à l'international.

Méthodologie synthétique

1. **Diagnostic** : données internes, entretiens, cartographie fournisseurs.
2. **Cartographie risques** : conformité, logistique, transport, finance, IP, réputation, RSE.
3. **Scoring et scénarios** : stress tests financiers et opérationnels.
4. **SWOT par typologie** : produit × pays × chaîne logistique.
5. **Plans d'atténuation** : actions juridiques, logistiques, commerciales et formation interculturelle.
6. **Atelier décisionnel** : restitution et priorisation.
7. **Suivi** : tableau de bord KPI et revue trimestrielle.

Formats proposés

- **Mission standard** : 4 - 6 semaines.
- **Mission accélérée** : 10 jours (1 typologie, 1 pays).
- **Module express** : intégration au Diagnostic Export 48h.

Livrables principaux

- **Rapport d'analyse approfondie** (20–40 pages synthétiques).
- **Matrice risques** priorisée (probabilité × impact).
- **SWOT enrichi** par typologie, pays et maillon supply chain.
- **Plans d'atténuation chiffrés** avec responsables et jalons.
- **Playbooks opérationnels** : conformité, contrats, clauses transport, assurance crédit.
- **Tableau de bord KPI** pour suivi post-entrée.
- **Atelier stratégique** (1 journée) avec comité de direction.
- **Option** : audit assurance crédit et mise en relation avec assureurs/banques.

Services Supply Chain Transport Logistique

- **Audit supply chain** : visibilité flux, points de rupture, optimisation coûts.
- **Conception plan logistique** : choix d'incoterms, entreposage, cross-dock, distribution locale.
- **Gestion transport international** : sélection transporteurs, optimisation multimodale, négociation tarifs.
- **Gestion des douanes et conformité** : documents d'export/import, classification tarifaire, formalités.
- **Plan de continuité** : scénarios rupture, stocks de sécurité, fournisseurs alternatifs.
- **Suivi opérationnel** : KPI logistiques, SLA transporteurs, reporting hebdomadaire.

Service Communication Interculturelle

- **Audit communication** : messages, supports, argumentaires adaptés aux marchés cibles.
- **Formation interculturelle** : ateliers pratiques pour commerciaux et direction (négociation, protocole, faux-pas à éviter).
- **Adaptation des supports** : fiches produit, présentations, scripts d'appels et emails localisés.
- **Coaching RDV B2B** : préparation des rendez-vous, jeux de rôle, débrief.
- **Mise en relation locale** : interprètes, agents commerciaux, partenaires culturels.

Scénarios et modélisation

- **Stress tests financiers** : impact sur CA, marge, cash-flow.
- **Seuils d'alerte** : triggers opérationnels et plans d'urgence.
- **Indicateurs suivis** : risques traités, temps de résolution, coût moyen par incident.

Tarification et financement

- Forfait modulable selon nombre de typologies, pays et maillons supply chain.
 - Remise pack si intégré au Diagnostic 48h et aux modules Prospection/Conformité/Logistique.
 - Option **success fee** possible pour aligner intérêts.
 - Aides : accompagnement au montage des dossiers régionaux et nationaux.
 - Offre de lancement : conditions préférentielles pour les premières missions signées ce trimestre.
- Accompagnement au montage des dossiers régionaux et nationaux pour réduire le coût net.

Intégration opérationnelle

Les plans d'atténuation logistiques et commerciaux sont directement actionnables via les modules **Conformité, Prospection, Supply Chain** et **Mission terrain**. Kvar Punkto Nulo peut co-piloter l'exécution ou former vos équipes pour internaliser les processus.

Valeur ajoutée

- **Approche holistique** : risques, logistique et communication interculturelle réunis dans une feuille de route unique.
- **Livrables actionnables** : playbooks, contrats types, checklists douane, scripts commerciaux.
- **Réseau Asie** : partenaires locaux pour conformité, transport, distribution et interprétariat.
- **Accompagnement financier** : aide au montage des subventions et mise en relation assureurs.

Équipe et contact opérationnel

Responsable opérationnel

Vincent Holley — pilotage des missions export, expertise Asie, logistique internationale et développement commercial.

À propos de Vincent Holley

Vincent Holley construit des ponts entre les opérations, la technologie et l'humain depuis plus de vingt ans. Spécialiste de la **supply chain** et de l'optimisation des flux, il a dirigé des opérations en Asie pendant dix ans (COO Asie-Pacifique à Singapour, CEO Indonésie à Jakarta), où il a piloté des équipes et des projets complexes dans des environnements multiculturels. De retour en France, il accompagne la transformation digitale des entreprises et des collectivités : structuration des données, modernisation des processus et conception de solutions numériques à fort impact. Co-fondateur de **vikîA+**, il développe des plateformes pour la revitalisation économique locale. Intervenant en écoles d'ingénieurs et masters, il transmet une vision systémique de la supply chain et une pratique opérationnelle de la transformation.

Rôle pour EXPORT4.0 : pilotage des missions export, coordination supply-chain & logistique, et animation des ateliers stratégiques et interculturels.

Sécurisez votre entrée en Asie et à l'international. Ajoutez la **Prestation Analyse des risques élargie et approfondie** et les **services Supply Chain, Transport, Logistique et Communication Interculturelle** à votre **Diagnostic Export 48h** pour obtenir : rapport chiffré, playbooks opérationnels, plan logistique et atelier stratégique.

Astuce pratique

Commencez par une mission accélérée sur la typologie la plus stratégique et le maillon logistique critique pour limiter le coût initial, puis étendez l'analyse aux autres gammes produits et flux.

Membre



Contact :

@ : vincent.holley@kvarpunktonulo.eu

Tél. : +33 6 2025 8371

LinkedIn : [vincentholley](#)

